

Kurz und prägnant

Wie bereite ich mich auf ein Beratungsgespräch vor?

StartUp Center

Liebe Gründungsinteressierte, lieber Gründungsinteressierter,

damit wir und vor allem Du ein Beratungsgespräch effektiv und zielführend nutzen kannst, möchten wir Dir mit diesem Merkblatt Hinweise zur groben Orientierung zur Verfügung stellen.

Bitte fülle im Vorfeld das [Kontaktformular](#) aus und schicke es uns wieder zu. So können wir Dich, Deine Idee und Deinen Beratungsbedarf schon vor dem Gespräch kennenlernen und uns auf Dich vorbereiten. Sollten im Vorfeld noch Fragen bestehen, kannst Du Dich gerne jederzeit an uns wenden:

StartUp Center
Hochschule Kempten

E-Mail: startupcenter@hs-kempten.de
www.hs-kempten.de/startup-center

Auf einen Blick:

1. **Die Dauer eines Beratungsgesprächs umfasst in der Regel 60 Minuten.**
2. **Was genau möchtest Du in dem Gespräch klären? Was ist das Ziel?** Spätestens zu Beginn des Gesprächs solltest Du dem Gründungsberater*in dies kommunizieren (z.B.: „ich möchte wissen, ob meine Geschäftsidee tragfähig ist“, „ich möchte wissen, wie ich mich auf ein Bankgespräch vorbereiten soll“, „ich möchte wissen, wie ich an Investoren komme“ usw.)
3. **Strukturiere vorab das Gespräch für Dich selber**, z.B. indem Du eine Liste mit Deinen wichtigsten Fragen vorbereitest. Bereite Dich auch auf Fragen der Gründungsberatung vor, z.B. „welchen Absatzpreis für Deine Produkte hast Du Dir denn so vorgestellt?“
4. **Du bist begeistert von Deiner eigenen Idee und hast ein professionelles Pitchdeck vorbereitet?** Super. Achte jedoch darauf, dass Du (egal in welcher Form) **maximal 10 Minuten** für die Vorstellung Deiner Geschäftsidee bzw. Deines Anliegens einplanst, damit genug Zeit bleibt, über Deine Fragen zu sprechen (bei **online-Sprechstunden zusammen mit der IHK eher max. 5 Minuten**, da dort der Time-Slot lediglich 40 Minuten beträgt) – ein professionelles Pitchdeck ist kein Muss.
5. **Bereite Deine Fragen vor, recherchiere ggf. schon mal selbst im Internet**, um Deine Fragen noch gezielter stellen zu können (anstelle von „wie bereite ich mich auf ein Bankgespräch vor“ lieber: „Soll ich meiner Bank eine persönliche Bürgschaft als Sicherheit vorschlagen?“). Selbstverständlich darfst Du auch ganz allgemeine Fragen stellen, aber je mehr Du selber schon weißt und je gezielter Du fragst, desto besser können wir Dich unterstützen.

So, nun bist Du optimal vorbereitet und dem Gespräch steht nichts mehr im Wege. Bis bald, Dein Startup Center!